

Seminario

Grupo Walworth Realiza Seminario Tecnológico Dirigido al Área de Exploración y Producción Sobre Integridad Mecánica de Ductos y Trabajos de Intervención en Línea Viva sin Diferimiento de Producción

Se estima que próximamente realizarán un evento más para las áreas de transformación industrial y logística

Con el fin de intercambiar conocimiento y estrechar relaciones con contratistas y personal de Petróleos Mexicanos, se llevó a cabo el “Seminario sobre integridad mecánica de los ductos de Pemex, en trabajos de intervención

en línea viva sin diferimiento de producción” organizado por Grupo WALWORTH, mismo que es conformado por GPT Services®, Walworth®, y Tubos y Barras Huecas, el cual se celebró en Ciudad del Carmen, Campeche, los días 15 y 16 de marzo.

El Ing. José Ángel Talayero alto directivo de GPT Services® en entrevista para Petroquimex.



Durante el primer día del evento se tuvo la participación del Ing. Salomón Waisburd, presidente del Consejo del Grupo Walworth quien manifestó el compromiso de la empresa para apoyar a Pemex y a las empresas operadoras y de servicios petroleros, coadyuvando con el desarrollo de del país, manteniendo empleos y promoviendo la participación y colaboración de la industria nacional y extranjera en México. Grupo Walworth es una empresa 100 por ciento mexicana.

El empresario Waisburd exhortó a los asistentes a que permitan el acercamiento, y abrir un canal de comunicación directa para poder participar con ellos en sus proyectos de manera oportuna y aprovechando la presencia local y capacidad de respuesta casi inmediata que tienen al contar con una planta de manufactura en México con amplio inventario.



Asimismo durante la apertura del evento y dentro de la parte inaugural de este importante seminario, el Ing. José Ángel Talayero alto directivo de GPT Services®, refirió que uno de los principales objetivos del seminario es que las empresas mexicanas e internacionales que desarrollan actividades productivas para la industria petrolera en la región sureste, identifiquen los servicios que les pueden ofrecer como grupo, así como para fortalecer el contenido nacional en la cadena de valor del sector energético.

“El propósito es que los diferentes personajes que trabajan en el sector del petróleo y el gas, conozcan el valor agregado en las soluciones del más alto nivel que como grupo podemos brindar y así, se logre una retroalimentación sobre los temas que le preocupan a la industria en relación a lo tecnológico”, expresó.

Explicó que la intención de este tipo de eventos es dirigirlos al personal de las diferentes áreas que integran el sector energético, por lo que en esta ocasión estuvo enfocado hacia la gente de exploración y producción, aunque se espera que próximamente se lleve a cabo uno foro más las áreas de transformación industrial y logística.

Finalmente, Talayero resaltó que Walworth® es el mayor fabricante de válvulas en América Latina con 175 años de presencia ininterrumpida en el mercado.

Mientras GPT Services® ofrece soluciones integradas o servicios de alta especialización que incluyen intervenciones en línea viva, montaje, desmontaje y mantenimiento de válvulas, ejecución de proyectos llave en mano, entre otros, con los más altos estándares de calidad, seguridad y servicios en apego estricto a la normativa ambiental.

Cabe mencionar, que durante el evento se abordaron diferentes tópicos, por ejemplo, el ingeniero Todd Sales, Presidente de Weldfit® y el ingeniero Tomás Arroyo director Latinoamérica de Weldfit®, hablaron sobre la ingeniería, el diseño y la trazabilidad de accesorios con los que cuenta la empresa.

Los ingenieros y audiencia que atendió esta conferencia magistral manifestaron de manera generalizada la importancia de un dossier de calidad y fabricación de cada accesorio soldable para tapping que se instala en plataforma cumpliendo con los códigos de diseño y normatividad nacional e internacional aplicables, esto como una práctica mandatoria en la industria que garantiza la seguridad de las instalaciones y el personal.

El ingeniero Cristóbal García, gerente de QHSE de GPT Services® abordó el tema de Quality, Health, Safety and Environment (QHSE), dijo que la mayoría de las empresas incluyendo las pertenecientes a Grupo Walworth, están en un proceso de transición en cuestión de normativa relacionada a calidad y medio ambiente hacia la versión 2015 que entra en vigor en septiembre de 2018.

En tanto, el ingeniero Germán Márquez, Gerente de Ejecución de Servicios de GPT Services®, habló sobre proyectos especiales de Hot Tapping y Line Stopping Onshore y Offshore realizados. Mención especial merece la ejecución de dos trabajos en ductos de 14” submarinos de obturación Line Stopping y Limpieza Química realizados durante 2017, por haber sido los primeros trabajos ejecutados por GPT Services® como empresa 100 por ciento mexicana y con personal nacional.

En tanto, el ingeniero Víctor Hernández, asesor estratégico de Walworth, habló sobre las





características de válvulas Trunion para plataformas e instalaciones marinas donde refirió que dicha tecnología es adecuada para la industria de transportación por tubería de petróleo, gas, crudo y productos derivados del petróleo, incluyendo aquellos en los que se encuentran sólidos en suspensión en el fluido tanto onshore como offshore.

Y finalmente, el ingeniero del área de soldadura Vicente Romero habló sobre la importancia que tiene la normativa para la aplicación de soldadura en línea viva.

Algunos de los participantes del seminario como fue el caso de Natividad Quiroz, del área de Costos de la Constructora Marusa, expresó que dicho evento les ayudó bastante para visualizar la nueva normatividad aplicable que se está manejando a nivel internacional en proyectos nacionales.

“En nuestro caso nos sirvió para poder aplicarlo en los trabajos que estamos desarrollando en el campo Benavides-Primavera, en donde el reto consiste en que éste produzca más de lo que se producía con el operador anterior, además las expectativas es poder operar otros campos que se liciten en un futuro por parte de la Comisión Nacional de Hidrocarburos (CNH)”, expuso.

También resaltó que los productos y servicios que ofrecen tanto empresas mexicanas como extranjeras son de buena calidad, aunque las compañías locales tienen un peso importante porque ayudan a detonar a la economía nacional.

Manuel Almazán, Coordinador de Obras de IECESA (Ingenieros Electrónicos, Civiles y Eléctricos), refirió que el seminario fue bastante interesante porque les permitió conocer a detalle algunos equipos que ya habían utiliza-

do anteriormente. “Además durante el curso se disiparon muchas dudas, lo que sirvió para hacer un mejor análisis de selección de equipos, esto en gran parte a la retroalimentación que se tuvo con el fabricante”.

Destacó que para los contratistas los retos en la actualidad son básicamente económicos, “porque con la baja de trabajo se incrementa la competencia, ahorita se tienen que hacer diversas cosas con un presupuesto muy ajustado, además se debe ser muy eficiente en los procesos para lograr destacarse como contratista y mantener a los clientes. Afortunadamente con la reforma energética aunque no nos ha ido tan bien en ciertos proyectos, se han abierto nuevos nichos de negocio como es, la construcción de tanques”.

Panorama actual

En entrevista con Petroquimex, Salomón Waisburd, explicó que están en la mejor disposición para trabajar con Pemex ofreciéndoles un servicio especial buscando fórmulas de procura creativas que aporten valor en tiempos de respuesta, servicio y condiciones comerciales, “estamos dispuestos a establecer financiamientos, hemos perdido muchas fuentes de trabajo por la situación en la que ha atravesado la industria petrolera en los últimos tres años, pero al final somos mexicanos, y solamente trabajando y buscando nuevas oportunidades es como vamos a tener éxito”.

En relación a los nuevos operadores, Waisburd mencionó que actualmente la situación con ellos no es nada fácil pues a pesar de que muchos son clientes de Grupo Walworth desde hace tiempo, como Shell, BP, ExxonMobil, muchos de éstos ya traen su propia tecnología al mercado mexicano, y esto dificulta la competencia al no haber un control de esa situación.

“Por eso es importante impulsarse como empresa en este sector para volver a recuperar mercado. El contenido nacional la calidad, y la respuesta oportuna del Grupo Walworth, al ser empresa 100 por ciento mexicana, nos servirá de diferenciador en nuestra propuesta de valor a la industria petrolera”. Expresó.

“Grupo Walworth tiene confianza que el panorama actual que se vive en el sector petrolero mejore, hay buenas expectativas para que en

menos de dos años la economía mexicana comience a reactivarse al igual que la industria energética nacional. Desafortunadamente se manejan muchas cosas políticas este año en el país, debemos darle tiempo al tiempo, pero tenemos confianza en México porque inversionistas extranjeros y nacionales están confiando en él, un claro ejemplo, es lo que está pasando en el mercado de combustibles”, agregó Salomón Waisburd.

Por otra parte, Talayero mencionó que uno de los retos para posicionarse con los nuevos participantes ha sido la lucha contra el “malinchismo” que existe en México, ya que algunos prefirieron recurrir a las marcas extranjeras antes de darle la oportunidad a las firmas mexicanas de demostrarles la calidad de sus productos, quienes desde años han invertido para apoyar a la economía nacional.

“Aunque el acercamiento con las nuevas empresas ha sido lento, hemos hecho grandes esfuerzos en cuanto a calidad, medio ambiente y anticorrupción, eso hace que se abran las puertas con las grandes petroleras quienes primero ven este tipo de detalles antes de ver el precio”, sostuvo.

Concluyó diciendo, “hemos estado en eventos y conferencias donde tuvimos la oportunidad de conocer los requerimientos que están solicitando las empresas extranjeras y nacionales. Actualmente hemos tenido acercamientos exitosos con empresas como TransCanada, ENGIE, Gas Natural y Pemex”.

